

Kirimkan maklumat dan maklum balas kepada: ekonomi@kosmo.com.my

Faks: 03-9221 8590


**HARGA
MINYAK
DUNIA**

 West Texas
Intermediate
AS\$46.52
(RM198.48)

 Brent North
Sea Crude
AS\$51.50
(RM219.73)

Etika meraikan pelanggan setia

KUALA LUMPUR - Etika Sdn. Bhd. (Etika), pemasar dan pengecer minuman Wonda Coffee, memberi penghargaan kepada para pelanggan setianya dengan metaksanakan kempeng ganjaran menarik di beberapa lokasi terpilih.

Naib Presiden Pemasarannya, Sanharuban T. Sundaram berkata, langkah tersebut adalah meru-pakan sebahagian daripada program berterusan yang diadakan syarikat bersama-sama sambutan Hari Wonda Coffee Antarabangsa. "Di Etika, kami sentiasa berusaha mencari kaedah berbeza yang melibatkan pelanggan," katanya dalam satu kenyataan di sini semalam.

Antara promosi yang ditawarkan Wonda Coffee bagi kempeng tersebut adalah di Kedai Mesra Petronas, di mana pelanggan perlulah membeli dua tin Wonda Coffee dalam satu resit. Mereka kennadian perlu menghantar pesanan ringkas mengenai butiran berkenaan untuk merebut peluang memenangi petrol percutia yang bernilai RM5,000.

Turut ditawarkan adalah tiket wayang percuma bagi setiao individu yang menuunjukkan kad TGV Cinemas MovieClub atau mendaf-tar sebagai ahli kad tersebut ke-

Presso.

Kedua-dua promosi itu berlangsung bermula Isnin lalu hingga 31

Ogos 2017. Selain itu, bermula dari 28 Ogos hingga 1 September 2017, para pelanggan juga berpeluang menikmati tawaran beli dua per-cuma dua di kedai Shell Select, beli dua percuma satu di rangkaian serbaneka KK Mart, pembelian Wonda Coffee pada harga RM1.20 setin di 7-Eleven serta pek Edisi Khas Rangkaian WONDA 100% Arabica apabila membeli tempahan aplikasi Grab. Akhir sekali, bermula 28 Ogos hingga 10 September ini, pelang-gan yang membeli mana-mana Domino's 2 Pizza Deals with Extra Cheese Domino's Pizza boleh men-dapatkan dua tin WONDA Extra Presso secara percuma.

HAR Wonda Coffee Antarabangsa menyediakan pelbagai ganjaran menarik kepada pelanggan setiap jenama kopitiam terkenal.

Menyediakan sehingga 700,000 tan metrik gas asli cecair bagi tempoh 15 tahun Petronas bekali LNG kepada S-OIL

KUALA LUM-PUR – Petronas LNG Ltd. (PLL), anak syarikat milik Petronas, memeterai perjanjian jual beli (SPA) dengan S-OIL Corporation (S-OIL) bagi membekalkan gas asli cecair (LNG) yang akan digunakan untuk operasi loji baharu S-OIL serta sebagai tambahan mentah pengeluaran hidrogennya.

Di bawah perjanjian jangka panjang itu, PLL komited untuk menyediakan sehingga 700,000 tan metrik setahun LNG kepada S-OIL bagi tempoh 15 tahun ber-

mula 2018. Pengurus PLL merangkap Naib Presiden Pemasaran dan Dagangan LNG Petronas, Ahmad Adly Alias berkata, langkah tersebut membuktikan tumpuan Petronas dalam membangun hubungan jangka panjang dengan rakan kongsinya.

"Kami berharap untuk mewujudkan lebih nilai dengan S-OIL bagi memastikan kami dapat membaikkan penyelesaian paling komprehensif. "Sehingga kini, kami telah berjaya menyampaikan

barang kargo tanpa gagal dan akan terus memastikan keselamatan bekalan serta kebolehpercayaan dalam kalangan para pembeli," katanya.

Beliau berkata demikian dalam satu kenyataan di sini semalam.

Disokong oleh pengalaman selama lebih 30 dalam sektor LNG, Petronas telah diperakui sebagai penyedia LNG paling boleh dipercayai dan fleksibel yang beroperasi dari pangkalan bekalan utamanya di Bintulu, Sarawak.

S-OIL merupakan syar-

iat penapisan minyak yang beribu pejabat di Seoul, Korea Selatan yang ditubuhkan pada tahun 1976. Ia terlibat dalam pengeluaran petrolium, petrokimia dan produk pelincir.

Terdahulu, satu majlis permenaraian perjanjian antara kedua-dua pihak telah diadakan di sini pada 25 Ogos lepas. Ia disempurnakan oleh Ahmad Adly, manakala S-OIL diwakili oleh Presiden Strategi Korporat dan Perkhidmatannya, Dr. Ryu Yul.

PETRONAS 1976. Ia terlibat dalam pengeluaran petrolium, petrokimia dan produk pelincir.

Terdahulu, satu majlis permenaraian perjanjian antara kedua-dua pihak telah diadakan di sini pada 25 Ogos lepas. Ia disempurnakan oleh Ahmad Adly, manakala S-OIL diwakili oleh Presiden Strategi Korporat dan Perkhidmatannya, Dr. Ryu Yul.

KUALA LUMPUR – Malaysian Resources Corporation Bhd. (MRCB) mencatatkan pertumbuhan perolehan sebanyak 55 peratus pada berakhir 30 Jun 2017.

Tanpa mengambil kira pulangan pelupusan teras pada tahun 2016, kumpulan itu merekodkan pertumbuhan sebanyak 32 peratus dalam penggaran sebelum cukai berjumla RM634.4 juta.

Penggaran Urusan Kumpulannya, Tan Sri Mohammad Salim Fateh Din berkata, prestasi yang lebih kukuh itu dipacu oleh peningkatan perolehan sebanyak 110 peratus dalam cabang kejuruteraan, pembinaan dan persekitaran kumpulan.

"Sebagian pembangunan hartanah dan pelaburan merekodkan peningkatan perolehan sebanyak 29 peratus, disumbangkan oleh pembangunan Sentral Residences dan Eastern Burwood Development di Melbourne, Australia, katanya dalam satu kenyataan di sini semalam.

Maxis lancar portal pendidikan eKelas

KUALA LUMPUR – Maxis Bhd. (Maxis), melancarkan portal pendidikan eKelas yang membolehkan lebih ramai pelajar menimba ilmu menerusi teknologi.

Pengerusinya, Raja Tan Sri Arshad Raja Tun Uda berkata, portal yang meru-pakan lanjutan daripada Program eKelas Maxis itu memberi akses kandungan pembelajaran berdasarkan awan kepada pelajar.

"Teknologi dan internet

mengubah cara kita berko-munikasi dan mengakses maklumat

"Oleh itu portal ini me-nawarkan kandungan yang mengupayakan pelajar un-tuk belajar mengikut tahap dan pemahaman masing-

masing, selain mengajar"

PR

OGRAM eKelas Maxis bertujuan membantu pelajar di kawasan luar bandar mempertingkatkan keupayaan akademik mereka

secara digital.



Bahasa Inggeris, matematik dan sains bagi Tingka-tan Satu, Dua dan Tiga. "Selari dengan skuفات sekolah Malaysia, eKelas menawarkan gabungan tutorial, pembelajaran kumpulan dan kandungan digital interaktif yang disampaikan menerusi Pusat Internet iMalaysia (PIM), pusat jalur lebar komuniti yang berperanan sebagai hab digital untuk penduduk di kawasan yang kurang mendapat perkhidmatan, katanya.

Beliau memaklumkan, setakat ini lebih 2,400 pelajar sudah pun menyertai tutorial secara langsung yang disediakan menerusi 20 PIM sejauh Maxis di

makauntan untuk berdiskusi, bermatlamat untuk meningkatkan prestasi akademik pelajar luar bandar dengan memberi turnutan kepada tiga mata pelajaran iaitu

"mereka untuk berdiskusi," bermatlamat untuk meningkatkan prestasi akademik pelajar luar bandar dengan memberi turnutan kepada tiga mata pelajaran iaitu

"Kos purata gula mentah yang ditanggung syarat meningkat 54 peratus berbanding sama tahun lalu disebabkan harga pasaran gula meninggi."

"Selain itu penurunan harga pasaran gula semasa kira-kira 13.75 sen setiap paun telah menjelaskan prestasi kewangan syarikat," katanya.

Menurut MSM, bagi tempoh suku itu, harga gula mentah meningkat kepada 20.54 sen setiap paun.

- Bernama

MSM catat kerugian RM28.6 juta

KUALA LUMPUR – MSM Malaysia Holdings Bhd. (MSM), mencatatkan kerugian sebelum cukai bernilai RM28.59 juta bag suku kedua berakhir 30 Jun 2017 berbanding keuntungan sebelum cukai bernilai RM31.07 juta pada tempoh sama tahun lepas. MSM dalam kenyataan kepada Bursa Malaysia berkata, perolehan meningkat kepada RM692.45 juta dariada RM633.85 juta bagi tempoh yang sama.

"Kos purata gula mentah yang ditanggung syarat meningkat 54 peratus berbanding sama tahun lalu disebabkan harga pasaran gula meninggi."

"Selain itu penurunan harga pasaran gula semasa kira-kira 13.75 sen setiap paun telah menjelaskan prestasi kewangan syarikat," katanya.

Menurut MSM, bagi tempoh suku itu, harga gula

